

Covent AS er en produsent av ventilasjonsaggregater og roterende varmegjenvinnere. Bedriften er lokalisert i Bjerkreim i Rogaland, med salgskontor i Oslo, Bergen og Trondheim. Covent AS ble etablert i 1972, og vil omsette for 300 mill med over 100 ansatte i 2018. Vårt mål er fortsatt vekst innen energi – og miljøvennlig produksjon og salg.



Som et selskap i Soler & Palau Ventilation Group, er vi inne i en spennende utvikling med stor satsing i ulike produkt segmenter. Vi vil styrke vår aktivitet i Midt-Norge og Nord områder, og da vil Kay trenge hjelp. .

## Salg Ventilasjons- aggregater Region Øst.

### Ansvarsområder:

- Kundeoppfølging og relasjonsbygging
- Delta i team i salgssavdelingen, samt benytte kompetanse fra fabrikken ved behov.
- Lage tilbud, følge opp og ha kundebesøk.

### Ønskede kvalifikasjoner:

- Like å arbeide med mennesker
- Vennlig og imøtekommende. Løsningsorientert.
- Reisevillig . Ha evnen til å besøke kunder å presentere Covent as sine produkter. Men også rolig og analytisk i tankesett og væremåte.
- At du liker å oppnå resultater og har litt ”kremmer” ånd.
- Erfaring fra teknisk salg er en fordel.

### Vi tilbyr:

- Konkurransedyktige betingelser
- Trivelig og uformelt arbeidsmiljø
- Ekspansiv bedriftskultur og raske beslutninger.
- Kontormiljø Hadeland

Nærmere opplysninger ang. stillingen fås ved henvendelse til Johan Jakobsen tlf 952 32 454, mail [jja@covent.no](mailto:jja@covent.no) , eller til Jon E. Jameson, tlf. 90 58 57 13, mail [jejameson@covent.no](mailto:jejameson@covent.no) Se og vår hjemmeside [www.covent.no](http://www.covent.no).

Skriftlig søknad sendes til Covent As, på mail adressene oppgitt innen 31. mai 2018